



ECO-MEDIA

Módulo: *Networking*

Sesión de bienvenida/ introducción

Número de Proyecto

2021-1-ES01-KA220-ADU-000026310



**Co-funded by
the European Union**

Este proyecto ha sido financiado con el apoyo de la Comisión Europea. Esta publicación refleja únicamente las opiniones del autor, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información aquí difundida.

Esta obra está bajo una Licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-SinDerivadas 4.0 Internacional.

Contenidos

- Presentación de los objetivos del módulo
- Estructura del módulo
- Objetivos didácticos
- Habilidades que se pretenden adquirir
- Valor añadido al módulo



Objetivos del módulo

- Entender el concepto de trabajo en red y su importancia en contextos personales y profesionales.
- Comprender los beneficios de la creación de redes.
- Descubrir diversos canales de *networking*, tanto online como offline, y sus ventajas.
- Comprender cómo crear relaciones y conexiones con otras personas.
- Demostrar conocimientos sobre la estructura del pitch y los elementos clave que deben incluirse.
- Demostrar conocimientos sobre cómo realizar un *elevator pitch* eficaz.

Estructura del módulo

Sesión de bienvenida/ Introducción

- Presentación general del módulo.
- Presentación de los objetivos generales y didácticos.

Sesión 1: Aspectos básicos del *Networking*

- Comprender en qué consisten las redes.
- Entender por qué es importante el *networking*.

Sesión 2: Tipos de *Networking*, Consejos, Qué hacer y Qué no hacer

- Identificar componentes clave del *networking* efectivo.
- Learn how to avoid pitfalls of networking.

Sesión 3: *Elevator Pitch*

- Entender la estructura del discurso y sus elementos clave

Sesión de cierre

- Reflexiones finales
- Actividad de evaluación

Objetivos didácticos

- Entender qué es el trabajo en red y por qué es importante.
- Identificar los beneficios y las oportunidades potenciales que puede ofrecer el trabajo en red.
- Explorar diferentes canales y plataformas de trabajo en red.
- Ganar confianza a la hora de abordar situaciones de *networking* y presentarse a uno mismo.
- Adquirir conocimientos y estrategias para desenvolverse eficazmente en el mundo del *networking* utilizando la estrategia del *elevator pitch*.

Habilidades que se pretenden adquirir



Valor añadido al módulo

- Mayor conciencia de la importancia y los beneficios de la creación de redes.
- Mayor confianza a la hora de abordar situaciones de trabajo en red.
- Apreciación del valor de la diversidad y la inclusión en el trabajo en red.
- Mayor capacidad para elaborar un *elevator pitch* convincente.
- Mayor confianza a la hora de realizar un *elevator pitch* conciso e impactante.



¡Vamos a conocernos!

- ¡Preséntate!
- ¿Por qué participas en este curso?
- ¿Qué esperas de este curso?



**¿Alguna pregunta?
¡Muchas gracias!**



CONOCE A NUESTROS SOCIOS





ECO-MEDIA

¡SÍGUENOS

EN NUESTRAS REDES SOCIALES!



**Co-funded by
the European Union**

Este proyecto ha sido financiado con el apoyo de la Comisión Europea. Esta publicación refleja únicamente las opiniones del autor, y la Comisión no se hace responsable del uso que pueda hacerse de la información aquí difundida.

Esta obra está bajo una Licencia Creative Commons Atribución-NoComercial-SinDerivadas 4.0 Internacional.