



ECO-MEDIA

Lektion 2

Arten von Netzwerken, Tipps, Do's und Don'ts

Projektnummer

2021-1-ES01-KA220-ADU-000026310



**Co-funded by
the European Union**

Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert. Die Verantwortung für den Inhalt dieser Veröffentlichung trägt allein der Verfasser; die Kommission haftet nicht für die weitere Verwendung der darin enthaltenen Angaben.

Dieses Werk ist lizenziert unter einer Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivatives 4.0 International License.

Inhalt

- Einführung
- Verbindungen im Netzwerk
- Arten von Netzwerken
- Do's
- Don'ts
- Tipps
- Schlussfolgerungen
- Referenzen
- Zusätzliche Ressourcen



Einführung



"Beim Netzwerk geht es nicht nur darum, Menschen zu verbinden. Es geht darum, Menschen mit Menschen, Menschen mit Ideen und Menschen mit Möglichkeiten zu verbinden."

Michèle Jennae



Ziele der Lektion

- die verschiedenen Arten von Netzwerken und ihre Vorteile zu verstehen.
- Lernen Sie praktische Tipps für effektives Netzwerken.
- Ermittlung der wichtigsten Do's und Don'ts zur Verbesserung des Netzwerkerfolgs.



Lernergebnisse

- Unterscheiden Sie zwischen verschiedenen Arten von Networking, wie z. B. soziales Networking, professionelles Networking und branchenspezifisches Networking.
- Erkennen Sie den Nutzen und die Vorteile jeder Art von Vernetzung.
- praktische Tipps anwenden, um ihre Networking-Fähigkeiten zu verbessern und sinnvolle Kontakte zu knüpfen.
- Demonstration eines Verständnisses für die wichtigsten Gebote und Verbote in Netzwerksituationen.
- das erworbene Wissen nutzen, um ihr berufliches Netzwerk zu erweitern und Networking-Möglichkeiten zu nutzen.

Gezielte Fähigkeiten

- Fähigkeiten zur Vernetzung
- Kommunikationsfähigkeit
- Reflexionsfähigkeit
- Beziehungsaufbauende Fähigkeiten
- Fähigkeiten zur Selbstpräsentation
- Professionelle Entwicklung von Fertigkeiten



Verbindungen im Netzwerk

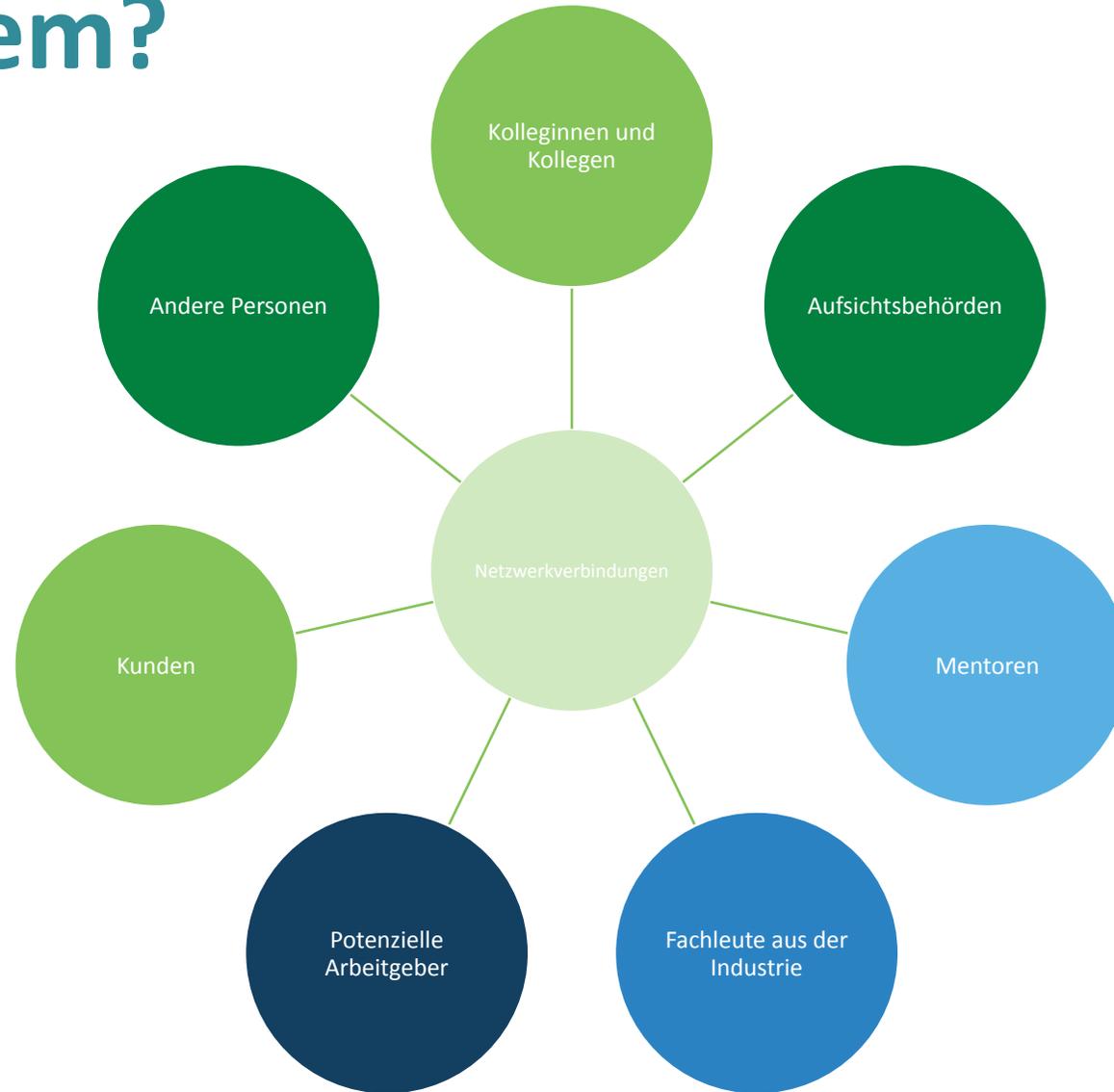




Verbindungen im Netzwerk

- Beziehen Sie sich auf die Beziehungen und Verbindungen, die Sie durch Netzwerkaktivitäten aufbauen und pflegen.

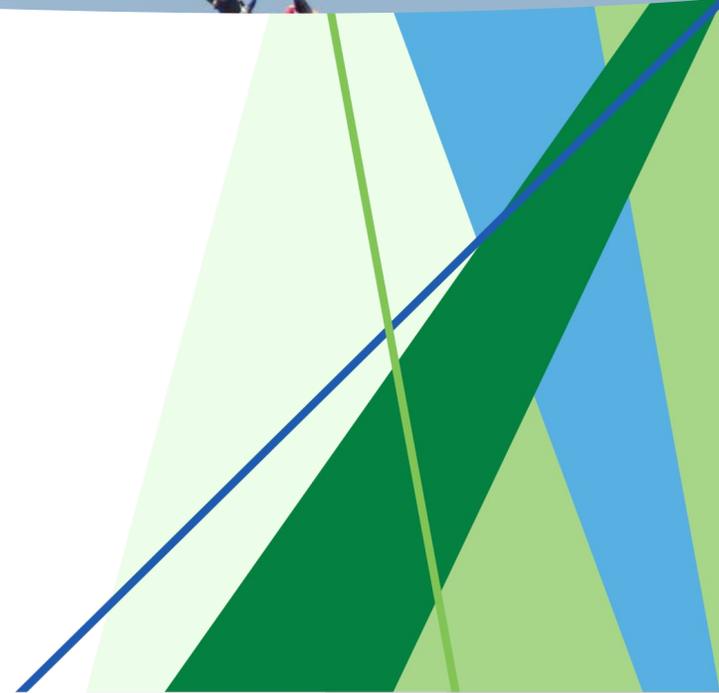
Mit wem?





Brainstorming-Aktivität...

- Welche konkreten Ziele wollen Sie durch Networking erreichen?



Warum sind Netzwerkverbindungen wichtig?

Zugang zu
Möglichkeiten

Berufliches
Wachstum und
Entwicklung

Austausch von
Wissen,
Informationen und
Branchentrends

Emotionale
Unterstützung und
Beratung

Zusammenarbeit und
Partnerschaften

Verweise und
Empfehlungen

Beruflicher Ruf

Erhöhte Sichtbarkeit,
Glaubwürdigkeit und
berufliche Chancen



Arten von Netzwerken



1. Operatives Netzwerk

- Konzentriert sich auf den Aufbau von Verbindungen und Beziehungen im Arbeitsumfeld oder in der Branche.
- Dazu gehört die Interaktion mit Kollegen, Vorgesetzten und anderen Fachleuten, die direkt an Ihren täglichen Aufgaben und Verantwortlichkeiten beteiligt sind.
- Der Hauptzweck der betrieblichen Vernetzung besteht darin, die Zusammenarbeit zu fördern, die Kommunikation zu verbessern und die Arbeitsabläufe zu rationalisieren.
- Sie ermöglicht es Ihnen, starke Arbeitsbeziehungen aufzubauen, Wissen zu teilen und Ressourcen zu nutzen, um operative Ziele zu erreichen.



2. Persönliches Netzwerk

- Beim persönlichen Netzwerk geht es um den Aufbau von Beziehungen zu Personen außerhalb des Arbeitsumfelds.
- Sie umfasst Verbindungen zu Freunden, Familienmitgliedern, Bekannten und Personen mit unterschiedlichem Hintergrund und aus verschiedenen Branchen.
- Persönliche Netzwerke dienen als Unterstützungssystem, das emotionale und persönliche Hilfe bietet.
- Auch wenn sich die persönliche Vernetzung nicht direkt auf die beruflichen Ziele auswirkt, trägt sie doch zum Wohlbefinden bei.



3. Strategisches Netzwerk

- Strategisches Netzwerk beinhaltet den Aufbau von Verbindungen zu einflussreichen Personen, Branchenführern und Entscheidungsträgern.
- Der Schwerpunkt liegt auf dem Aufbau von Beziehungen, die strategische Vorteile bringen können, wie z. B. Zugang zu neuen Märkten, Geschäftsmöglichkeiten und berufliches Wachstum.
- Strategisches Netzwerk ist proaktiv und zielgerichtet und zielt darauf ab, Ihre Reichweite, Ihren Einfluss und Ihre Sichtbarkeit in Ihrer Branche zu erhöhen.
- Dazu gehört die Teilnahme an Konferenzen, der Beitritt zu Branchenverbänden und der Kontakt zu hochrangigen Fachleuten, die neue Möglichkeiten und Aufstiegschancen eröffnen können.





Brainstorming-Aktivität...

- Wer sind die wichtigsten Personen oder Gruppen, mit denen Sie in Kontakt treten wollen?



Do's für das Netzwerken



Do's

Echt und authentisch sein

Seien Sie Sie selbst und zeigen Sie Interesse an anderen. Authentizität hilft dabei, Vertrauen aufzubauen und sinnvolle Beziehungen zu knüpfen.

Aktiv zuhören

Hören Sie aufmerksam zu, stellen Sie sachdienliche Fragen und beteiligen Sie sich an sinnvollen Gesprächen.

Vorbereitet sein

Bereiten Sie vor der Teilnahme an Networking-Veranstaltungen oder -Treffen einige Gesprächsanfänge vor, um Diskussionen zu initiieren.

Haben Sie ein klares Ziel

Legen Sie fest, was Sie mit jeder Interaktion oder Veranstaltung erreichen wollen.

Wertschätzung und Hilfe anbieten

Beim Networking geht es nicht nur darum, was man gewinnen kann, sondern auch darum, was man beitragen kann.

Do's

Weiterverfolgung

Nach dem Networking sollten Sie mit einer persönlichen Nachricht oder einer E-Mail nachfassen, um Ihre Wertschätzung auszudrücken und die Verbindung zu festigen.

Beziehungen im Laufe der Zeit aufbauen

Networking ist ein langfristiger Prozess.

Professionell sein

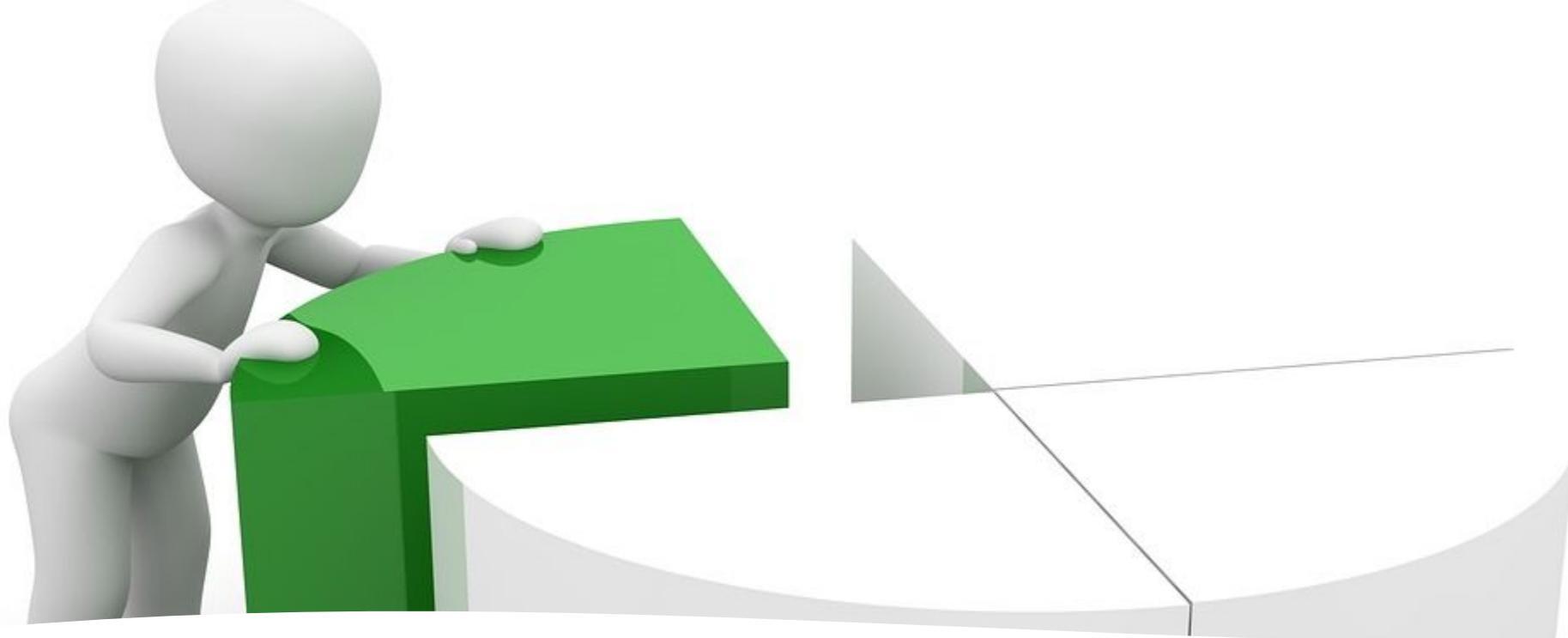
Präsentieren Sie sich in Networking-Situationen professionell, kleiden Sie sich angemessen, und achten Sie auf Ihr Verhalten und Ihre Sprache.

Nutzung von Online-Vernetzungsplattformen

Nutzen Sie Online-Plattformen wie LinkedIn, um Ihr Netzwerk zu erweitern, Ihr Fachwissen zu präsentieren und sich an Branchendiskussionen zu beteiligen.

Teilnahme an Networking-Veranstaltungen

Aktive Teilnahme an Networking-Veranstaltungen, Konferenzen und Branchentreffen.



Brainstorming-Aktivität...

- Welche einzigartigen Fähigkeiten, Erfahrungen oder Kenntnisse können Sie in Ihre Netzwerkinteraktionen einbringen?
- Wie können Sie für andere in Ihrem Netzwerk einen Mehrwert schaffen?



Don'ts beim Netzwerken



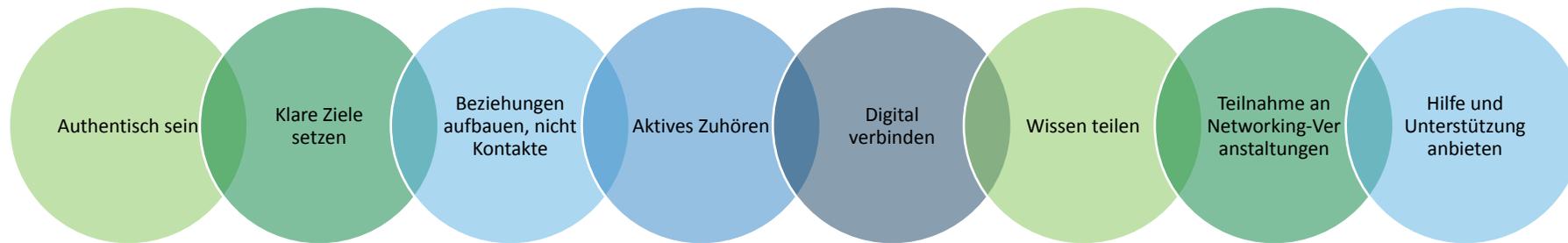
Was man nicht tun sollte



Nützliche Tipps zum Netzwerken



Tipps

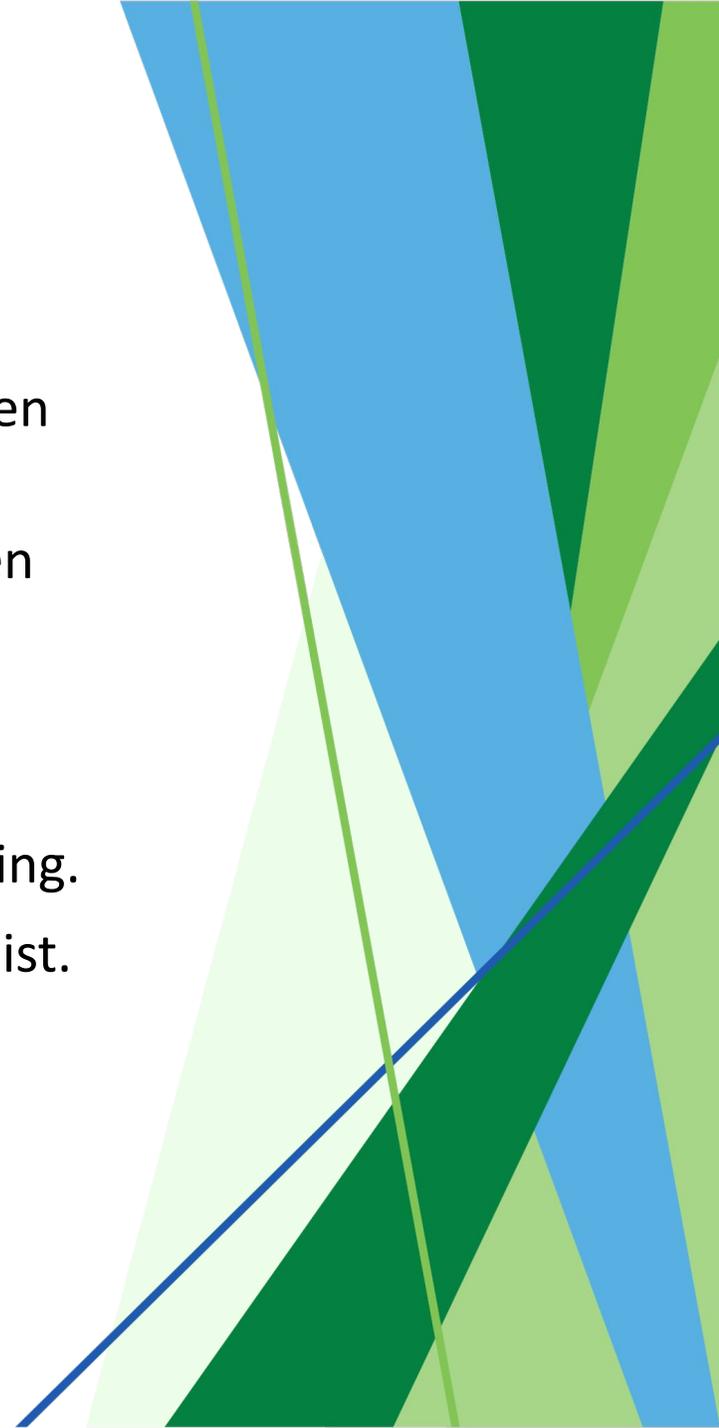


Schlussfolgerungen



Schlussfolgerungen

- Networking ist ein wichtiger Aspekt der persönlichen und beruflichen Entwicklung.
- Der Aufbau und die Pflege von Beziehungen zu anderen öffnet Türen zu neuen Möglichkeiten, Wissensaustausch und Unterstützung.
- Aufrichtigkeit und Authentizität sind bei Ihren Interaktionen im Netzwerk von entscheidender Bedeutung.
- Aktives Zuhören spielt eine wichtige Rolle beim effektiven Networking.
- Denken Sie daran, dass Networking eine zweiseitige Angelegenheit ist. Es geht nicht nur darum, was Sie gewinnen können, sondern auch darum, wie Sie einen Beitrag leisten und anderen einen Mehrwert bieten können.
- Konzentrieren Sie sich auf den Aufbau sinnvoller Verbindungen, anstatt einfach eine große Anzahl von Kontakten zu sammeln.



Referenzen und zusätzliche Ressourcen



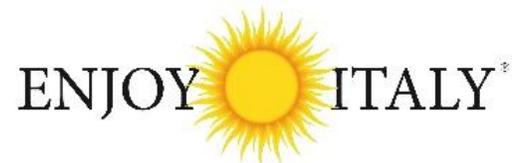
Referenzen

- Golden G. (2023). 3 Arten der Vernetzung, die alle erfolgreichen Menschen beherrschen müssen. Verfügbar unter: <https://www.gailgoldenconsulting.com/insights/3-types-of-networking>
- Ibarra, H. und Lee Hunter, M. (2007). Wie Führungskräfte Netzwerke schaffen und nutzen. Verfügbar unter: <https://hbr.org/2007/01/how-leaders-create-and-use-networks>
- Rodriguez, N. und Narcelles, C. (2020). 3 Arten von Menschen, die Sie unbedingt in Ihrem Netzwerk brauchen. Verfügbar unter: <https://www.themuse.com/advice/3-types-of-people-you-definitely-need-in-your-network>
- 12 Arten von Netzwerkverbindungen (2023). Verfügbar unter: <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/networking-connections>
- 7 Arten von Vernetzungsmöglichkeiten (2023). Verfügbar unter: <https://www.indeed.com/career-advice/career-development/networking-opportunity>

Zusätzliche Ressourcen

- Die besten Networking-Tipps: Wie man eine Verbindung herstellt. Verfügbar unter: <https://www.youtube.com/watch?v=OVf5c7NthSw>
- 5 Networking-Tipps für die Arbeit in einem Raum. Verfügbar unter: <https://www.youtube.com/watch?v=V5NW4K6e07Y>
- Professionelles Networking: Wie Sie Ihren Kontakten einen Mehrwert verleihen. Verfügbar unter: <https://www.youtube.com/watch?v=6M7ahzk0dGU>
- 7 Networking-Tipps zum Aufbau von Kontakten auf strategische und neue Weise | Indeed Career Tips. Verfügbar unter: <https://www.youtube.com/watch?v=6PQ0JNsRts8>

LERNEN SIE UNSERE PARTNER KENNEN





ECO-MEDIA

FINDEN SIE UNS

IN DEN SOZIALEN MEDIEN!



**Co-funded by
the European Union**

Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert.
Die Verantwortung für den Inhalt dieser Veröffentlichung trägt allein der Verfasser; die
Kommission haftet nicht für die weitere Verwendung der darin enthaltenen Angaben.

Dieses Werk ist lizenziert unter einer Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivatives 4.0 International License.