



ECO-MEDIA

Modul: Netzwerk Einführung

Projekt Nummer

2021-1-ES01-KA220-ADU-000026310



**Co-funded by
the European Union**

Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert. Die Verantwortung für den Inhalt dieser Veröffentlichung trägt allein der Verfasser; die Kommission haftet nicht für die weitere Verwendung der darin enthaltenen Angaben.

Dieses Werk ist lizenziert unter einer Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivatives 4.0 International License.

Inhalt

- Vorstellung der Modulziele
- Struktur des Moduls
- Lernziele
- Gezielte Fähigkeiten
- Zusätzlicher Nutzen des Moduls



Ziele des Moduls

- Verstehen Sie das Konzept des Netzwerks und seine Bedeutung im persönlichen und beruflichen Kontext.
- Gewinnen Sie einen Einblick in die Vorteile von Netzwerken.
- Entdecken Sie verschiedene Kanäle des Netzwerks, sowohl online als auch offline, und deren Vorteile.
- Verstehen Sie, wie Sie Beziehungen und Verbindungen zu anderen Menschen aufbauen können.
- Wissen über die Struktur eines Pitches und die wichtigsten Elemente, die enthalten sein müssen.
- Zeigen Sie, wie Sie einen effektiven Elevator Pitch halten können.



Struktur des Moduls

Einführung

- Vorstellung eines Überblicks über das Modul.
Vorstellung der Ziele und Lernziele

Lektion 1: Grundlagen des Netzwerks

- Verstehen, worauf es beim Netzwerken ankommt
Verstehen, warum Netzwerken wichtig ist

Lektion 2: Arten von Netzwerken, Tipps, Do's und Don'ts

- Erkennen Sie die Schlüsselkomponenten eines wirksamen Netzwerks.
Lernen Sie, wie Sie Fallstricke beim Netzwerken vermeiden können.

Lektion 3: Aufzugspräsentation

- Verstehen Sie die Struktur des Pitches und seine Schlüsselemente

Abschluss

- Abschließende Gedanken
Bewertung der Aktivität

Lernziele

- Verstehen, was Netzwerken bedeutet und warum es wichtig ist.
- Erkennen Sie die Vorteile und potenziellen Möglichkeiten, die ein Netzwerk bieten kann.
- Verschiedene Kanäle und Plattformen für das Netzwerk erkunden.
- Gewinnen Sie Selbstvertrauen im Umgang mit Netzwerken und stellen Sie sich vor.
- Wissen und Strategien erwerben, um sich in der Welt des Netzwerks mit Hilfe der Elevator Pitch Strategie wirksam zu bewegen.



gezielte Fähigkeit



Mehrwert des Moduls

- Erhöhtes Bewusstsein für die Bedeutung und die Vorteile von Netzwerken.
- Größeres Selbstvertrauen im Umgang mit Situationen des Netzwerks.
- Wertschätzung für den Wert von Vielfalt und Inklusion im Netzwerk.
- Verbesserte Fähigkeit, ein überzeugendes Elevator Pitch zu formulieren.
- Erhöhtes Selbstvertrauen, ein prägnantes und wirkungsvolles Elevator Pitch zu halten.



Lernen wir uns kennen!

- Stellen Sie sich vor!
- Warum nehmen Sie an diesem Training teil?
- Welche Erwartungen haben Sie an dieses Training?



**Haben Sie Fragen?
Danke!**



LERNEN SIE UNSERE PARTNER KENNEN





ECO-MEDIA

FINDEN SIE UNS

AUF SOZIALE MEDIEN!



**Co-funded by
the European Union**

Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert. Die Verantwortung für den Inhalt dieser Veröffentlichung trägt allein der Verfasser; die Kommission haftet nicht für die weitere Verwendung der darin enthaltenen Angaben.

Dieses Werk ist lizenziert unter einer Creative Commons Attribution-NonCommercial-NoDerivatives 4.0 International License.